19.07.2021 Presseinfo Digitalisierung Kunden

Schuldschein: Digitalisierung des gesamten Lebenszyklus

- **Helaba wickelt Schuldschein vollständig papierlos über vc trade ab**
- **Volle Transparenz, hohe Standardisierung und verkürzte Zeiten für den Markteintritt**
- **White & Case LLP begleitet rechtliche Gestaltung des Prozessdesigns**

Die Helaba hat für ihren Kunden aluplast erstmals eine Schuldscheintransaktion vollständig papierlos innerhalb der Plattform vc trade rechtsverbindlich abgebildet. Automatisierte Abwicklungsdokumente und integrierte elektronischer Signatur bilden die Grundlage für den elektronischen Eigentumsnachweis und der Digitalisierung der gesamten Transaktionsabwicklung. „Volle Transparenz, hohe Standardisierung und verkürzte Zeiten für den Markteintritt“, erklärt Marcel Göldner, zuständig für das Kapitalmarktgeschäft mit Unternehmenskunden der Helaba, „sind wichtigste Elemente in der Digitalisierung des Emissionsgeschäfts von Schuldscheindarlehen. Dies können wir nun gemeinsam mit vc trade gewährleisten.“

Von der Mandatierung bis zur Rückzahlung, die Digitalisierung des gesamten Lebenszyklus von Schuldscheindarlehen erzeugt große Vorteile und Effizienzgewinne für alle Marktteilnehmer. Daher nutzt die Helaba bereits ausschließlich die digitale Corporate Finance Platform vc-trade für die Anbahnung, Vermarktung und Syndizierung von Schuldscheinen. Mit der aktuellen Transaktion hat vc trade gemeinsam mit Helaba und White & Case LLP die nächste Hürde auf dem Weg zu einem umfassend digitalen Begebungsprozess genommen. Medienbrüche werden vermieden und die integrierte Abbildung aller Prozessschritte in einer digitalen Infrastruktur reduziert deutlich die Aufwände in der Vertragsverhandlung und -exekution. Neben der Debüttransaktion für aluplast konnten bereits mehrere Transaktionen auf vc trade vollständig digital abgebildet werden.

»Der papierlose Prozess ist für uns nicht nur eine Testtransaktion im Projektstatus. Wir heben damit unsere Produktion auf ein anderes Niveau.«

Boris Ackermann
Helaba

Gemeinsame Entwicklung zum Vorteil des Kunden

„Die Entwicklungspartnerschaft zwischen vc trade, White&Case und Helaba hat es ermöglicht, die Transaktionsabwicklung nachhaltig zum Kundenvorteil zu modernisieren. Das Etablieren von Marktstandards für Abwicklung und Lifecyclemanagement bedeutet für alle Marktteilnehmer höhere Sicherheit, einfachere Prozesse und nachhaltige Reduzierung von Zeit und Kosten. Der papierlose Prozess ist für uns nicht nur eine “Testtransaktion im Projektstatus‘“, so Boris Ackermann, Leiter des Wertpapierservices der Helaba und ergänzt: „Wir heben damit unsere Produktion auf ein anderes Niveau.“

Neben den technologischen Herausforderungen war entscheidend, einen Prozess, der unter den Rahmenbedingungen des Aufsichtsrechts wie z.B. der MaRisk und zivilrechtlichen Aspekten rechtssicher und zugleich praktikabel ist, zu entwickeln. Karsten Wöckener, Partner White&Case LLP, und Dr. Christopher Gadomski, Leiter Allgemeine Unternehmensfinanzierungen und Insolvenzrecht Helaba, haben mit dem grundlegend neuen Prozessdesign den Weg für diese Innovation gelegt.

Aus Sicht von Stefan Fromme, Co-Founder und Managing Partner von vc trade, sei mit der Realisierung des papierlosen Abwicklungsprozesses ein weiterer wichtiger Meilenstein zur Etablierung der Plattform als zentraler Marktplatz im Kredit- und Private Placement Geschäft erreicht worden. „Die vollständig digitale Abwicklung ist sicherlich auch für weitere Produkte auf vc trade wegweisend“, zeigt sich Stefan Fromme überzeugt.

»Die vollständig digitale Abwicklung ist sicherlich auch für weitere Produkte auf vc trade wegweisend.«

Stefan Fromme
vc trade

Kontakt



Ursula-Brita Krück

stv. Pressesprecherin

+49 69 / 91 32 - 21 92

LinkedIn

Nachricht schreiben